

Formandens mundtlige beretning ved Vindenergi Danmarks generalforsamling lørdag den 5. april 2008

Denne beretning er et supplement til den skriftlige beretning, som er udsendt sammen med indkaldelsen til generalforsamlingen.

Velkomst

Velkommen til dette års generalforsamling i Vindenergi Danmark.

Det er rart at holde en generalforsamling et år, hvor vi har haft så mange positive oplevelser, og hvor også vinden har været med os på det seneste.

Hvordan er det så gået siden sidste års generalforsamling.

2007 har været et overvejende godt år for Vindenergi Danmark, selv om afregningsprisen har været under pres, især i årets første del. Den lave elpris er en direkte følge af, at CO₂ kvoteprisen det meste af året har ligget i nærheden af nul.

Prisen har dog rettet sig sidst på året i forventning om stigende CO₂ priser i 2008.

De relativt lavere priser er dog delvist kompenseret af væsentlig mere vind end året forud.

Selskabets omsætning i kroner er, som følge af den megen vind og den store tilstrømning af nye kunder, steget med ca. 65 %.

Nøgletal 31/12 2007



	2006	2007
Andelshavere	1.501	1.524
Vindmøller	2.602	2.683
Vindmøller på markedet	1.493	1.987
MW på markedet	358	753
GWh produceret	548	1.100

Jeg viser her en planche med nøgletal for 2007.

Jeg viser samtidig i separat kolonne de tilsvarende tal for 2006.

På den måde ses fremgangen tydeligt.

Den store fremgang i omsætningen skyldes hovedsagelig den store tilstrømning af nye kunder.

Fremgangen på installeret MW, der sælger gennem Vindenergi Danmark, er således steget med 81 % i det forløbne år.

Fremgangen skyldes naturligvis først og fremmest, at der er rejst mange vindmøller i 1997, men det skyldes også, at flere

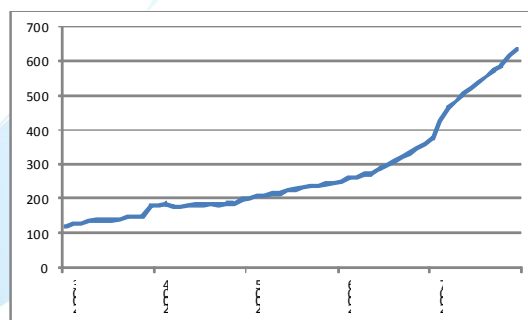
og flere som i første omgang valgte ikke at sælge gennem Vindenergi Danmark, nu har erfaret, at vi udbetaler mere end systemansvaret. Vi har derfor oplevet at flere og flere vælger at skifte til Vindenergi Danmark. Det er selvfølgelig en positiv udvikling som vi er meget glade for.

Denne figur viser tilgangen af installeret effekt siden selskabets start i begyndelsen af 2003.

Som det ses af figuren er tilgangen størst inden for det seneste år.

I 2007 blev der for første gang i flere år opstillet enkelte nye vindmøller, men de blev ikke nettilsluttet på grund af den politiske usikkerhed om afregningen og indgår derfor ikke i opgørelsen. Vindmøllerne blev nettilsluttet i 2008, og alle privatejede vindmøller valgte Vindenergi Danmark som handelspartner.

Installeret effekt i MW



Regnskabet.

Som det fremgår af den skriftlige beretning har selskabet i 2007 haft et overskud, der har givet bestyrelsen mulighed for at efterbetale 0,5 øre/kWh.

Vi forventer at kunne udsende denne 13. afregning umiddelbart efter generalforsamlingen.

Selv med en efterbetaling har selskabet et overskud på knap 1 mio. kr. efter skat.

Herved er andelsbevisernes kursværdi genskabt.

Sammenligning med systemansvar		Østdanmark				
2007, gennemsnitlig afregning øre/kWh		Vestdanmark		Østdanmark		
	Vindenergi	Energinet	Forskel	Vindenergi	Energinet	Forskel
Afregning	21,80	21,86		23,56	23,51	
adm. omk	-0,50	-0,50		-0,50	-0,70	
Nettarif	-0,40	-0,40		-0,20	-0,20	
Balanceomkostning	-1,84	-2,20	0,36	-1,28	-1,35	0,07
Efterbetaling	0,50			0,50		
I alt	19,56	18,76		22,08	21,26	
Prisillæg	9,20	9,20		8,47	8,47	
Kompensation	2,30	2,30		2,30	2,30	
Samlet afregning	31,07	30,26	0,80	32,85	32,04	0,82
I pct. af samlet afregning			2,6%			2,5%
I kr. i alt			7.418.907			1.505.645
Grand total	8.924.552					

På denne planche vises en sammenligning mellem det, som er udbetalt til møllejerne gennem Energinet.dk og Vindenergi Danmark.

Som det ses af figuren falder denne sammenligning ud til fordel for Vindenergi Danmark.

Ses Øst- og Vestdanmark under et har vore andelshavere modtaget knap 9 mio.kr mere, end hvis de havde solgt gennem Energinet.dk. Det svarer til en afregning, der som gennemsnit for året er 2,6 % højere end Energinet.dk.

Men hvad er da årsagen til, at vi har klaret os bedre end Energinet.dk kan man spørge?

Der er hovedsagelig 3 forhold:

For det første den store tilgang af vindmøller, som giver os lavere handels- og administrationsomkostninger pr. kWh.

For det andet har balanceomkostningerne været lavere.

For det tredje har salget af certifikater bidraget pænt til overskuddet.

Salg af ”grøn strøm”

Indsatsen på det danske marked er fortsat i 2007.

I 2006 indgik vi aftale med Nordjysk Elhandel, Lokalenergi og Greenpeace Energy i Tyskland.

I 2007 har vi udvidet kredsen med NOE og senest har vi i år indledt et samarbejde med Energi Danmark.

Vi har også gennem et markedsføringsfirma lavet nogle direkte henvendelser til større erhvervsvirksomheder. Det er dog stadig for tidligt at måle en effekt heraf.

Der er derimod en meget stigende interesse fra slutkunder i andre europæiske lande for at bruge vedvarende energi og reducere deres CO₂ udslip ved hjælp af oprindelsesgarantier. Interessen har det seneste år ligeledes ændret karakter fra fokus på pris til en stigende interesse for vindkraft.

Ud over de faste aftagere har vi i 2007 således solgt certifikater til elselskaber i Holland, Sverige, Frankrig, Belgien, Norge og Tyskland.

Vi regner med, at indtjeningen ved salg af certifikater vil være stigende de nærmeste år.

Detailsalg af grøn strøm

GREENPEACE energy
Strom, deres mit wert ist

NOE
ENERGI

Lokalenergi

Energi Danmark®

NORDJYSK ELHANDEL

Ud over indtægter fra salg af certifikater kan afregningen også forøges ved brug af faste afregningspriser. Det gælder selvfølgelig ikke generelt, men en fornuftig brug af de faste priser er den enkeltstående faktor, der giver størst mulighed for en forbedret afregning.

Faste afregningspriser.

Det har længe været et ønske at kunne tilbyde vindmøllejerne denne afregningsform. Udfordringen har imidlertid været vindens uforudsigelighed, der udelukker standard futures fra Nordpool som eneste afdækning. Det har samtidig været et ønske, at de, der fortsætter med spotafregning, ikke stiller risikovillig kapital til rådighed for dem, der ønsker faste priser.

Vi har gennem 5 år samarbejdet med Markedskraft, der er et uafhængigt norsk mæglerselskab med filialer i hele Norden. Vi har været glade for dette samarbejde, som har været udbytterigt gennem alle årene.

Vi var dog kommet frem til, at hvis vi skulle tilbyde faste priser, så måtte vi have alternative tilbud på forvaltning.

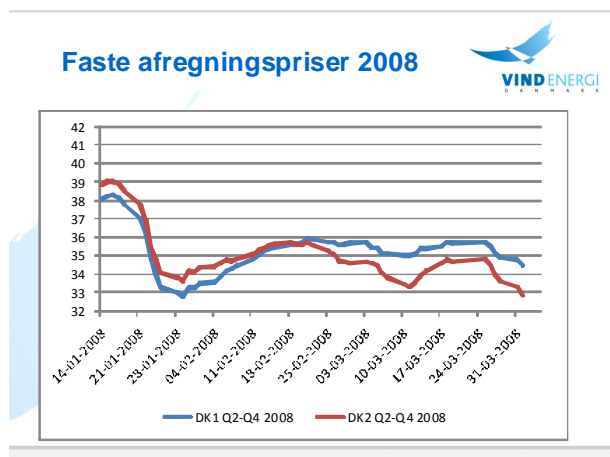
Valget faldt på Nordjysk Elhandel, der kunne tilbyde den bedste løsning på forvaltning i almindelighed og på de faste priser i særdeleshed. Vi har med virkning fra 1. januar i år samlet både forvaltningen af spot og faste priser hos Nordjysk Elhandel. Skiftet har i øvrigt ingen konsekvenser for vore andelshavere.

Introduktionen af faste afregningspriser blev lanceret på et seminar i Horsens i november, og interessen har lige siden starten været stor, hvilket selvfølgelig kan tilskrives de pæne priser.

Siden november er 340 MW installeret effekt prissikret. Dette svarer til omkring 40 pct. Prissikringerne er forholdsvis koncentreret om det følgende år, selv om der har været enkelte, der har prissikret i op til 5 år.

Hvordan har priserne så ligget?

Vi viser i det følgende 3 kurver som alle viser 5 dages glidende gennemsnit.

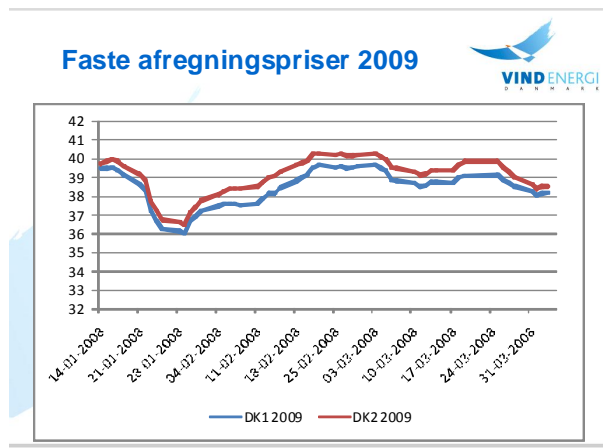


Denne kurve viser prisudviklingen i første kvartal for prisen i årets sidste tre kvartaler.

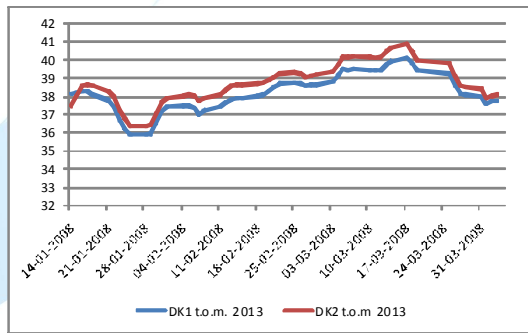
Vi ser i januar et kraftigt fald som følge af udsigten til store vandmængder i forårs- og sommermånederne.

Her vises prisudviklingen i samme periode for årskontrakten 2009.

Her ses mindre udsving, da vejret spiller mindre ind på forhold, der ligger mere end 1 år fremme



Faste afregningspriser til 2013



Her ses tilsvarende prisudviklingen for en 5 års kontrakt. Det ses, at prisen er stigende som følge af forventninger om stigninger i råvarepriserne og CO₂ kvoteprisen.

I fremtiden vil det i højere grad være op til den enkelte møllejer at vælge et alternativt produkt til spotmarkedet. Det at kunne sælge vindmøllestrøm til faste priser er det største fremskridt for vindmøllejerne i den tid, vindmøllerne har været på markedsvilkår, altså i de seneste 5 år.

Denne figur viser den gennemsnitlige årlige afregningspris hos Vindenergi Danmark før fradrag af omkostninger.

Heraf ses, at prisen intet år har været over 33 øre og gennemsnittet har henholdsvis været 23,6 og 25,6 i henholdsvis Vest- og Østdanmark.

Uanset om man vælger at fastlåse afregningsprisen eller fortsætter med spotafregning, bør det være en aktiv beslutning for vindmøllejeren. Det gælder om at følge prisudviklingen og eventuelt indgå en fastprisaftale på et godt tidspunkt.

Lad mig give et konkret eksempel på betydningen af en fast pris.

I 2007 blev den gennemsnitlige fastlåsning af afregningen for 2008 indgået til 37,5 øre/kWh i Vestdanmark. I januar, februar og marts har spotprisen ligget på henholdsvis 33,3, 30,4 og ca. 30 øre/kWh. Gevinsten i første kvartal har således været omkring 6 øre/kWh og vel at mærke i et kvartal med vind langt over det normale.

Efter generalforsamlingen vil Kristian Juel Jensen fra Nordjysk Elhandel komme med et indlæg om faste priser, der forhåbentligt klæder jer bedre på til at tage beslutningen om fastpris og hjælpe med den svære timing.

I Vindenergi Danmark vil vi også fremover have øget fokus at give vindmøllejeren det bedst mulige beslutningsgrundlag for fastlåsning af afregningsprisen. Det er klart et indsatsområde for det næste år. Samtidig vil vi løbende overveje at introducere andre produkter, så vi altid kan tilbyde en prissikring der matcher vindmøllejerens behov.

Vores længe ventede e-handelssystem vil blive en lettelse både for møllejerne og ikke mindst for arbejdsbyrden på vort kontor. E-handelssystemet er nu klart til test og ventes taget i brug i løbet af foråret.

Hvilke forventninger har vi til 2008?

Med en yderligere tilgang af nye møller i 2008 ventes den installerede effekt at stige fra 676 MW ved årsskiftet til 820 MW ved næste årsskifte. Dette svarer til en stigning på 21 %

Dette skema viser udviklingen i råvarepriser

Jeg viser her et skema over råvarepriserne på energi. Som det ses er der store stigninger på både kul og olie.

Afregningsprisen 2003-2007



	Vest	Øst
2003	21,4	27,0
2004	20,2	20,7
2005	24,8	23,5
2006	30,0	33,0
2007	21,8	23,6
Gns.	23,6	25,6

Råvarepriser på energimarked



	2008	2007	2006	2005	2004
Kul, \$/ton	125	70	70	70	60
Olie, \$/tønde	105	68	65	57	34
Vandmagasin, pct.	45	38	35	33	24
CO ₂ kvoter, €/ton	22	0,8/17	27	16	0
El-kontrakt					
næste år, øre/kWh	38,5	35,5	38,9	26,4	23,4

Olieprisen har en indirekte indflydelse på elprisen i kraft af, at gas- og olieprisen følges ad.

Prisen på CO₂ kvoter er steget fra næsten 0 EUR pr. tons i 2007 til godt 22 EUR i 2008.

Det eneste, der trækker elprisen i nedadgående retning, er den hydrologiske balance, der er god i øjeblikket, men det er jo et kortsigtet fænomen.

Med energiforliget i februar må vi betragte det som givet, at der ikke ændres på pristillæggene de næste 4 år. Det vil sige, at for møller fra før 2002 vil pristillægget være minimalt, da markedsprisen tegner til at ligge over 36 øre/kWh i gennemsnit. Det betyder, at vindkraften kan få glæde af yderligere prisstigninger, mens prisfald vil blive kompenseret med et stigende pristillæg. Denne situation er rigtig behagelig for vindkraften på markedsvilkår.

Pristillægget på 25 øre/kWh for nye vindmøller og et fast beløb på 8 øre/kWh for skrotningsbeviser ser ud til igen at sætte skub i udskiftningsordningen.

Med ro på den politiske front ser det ud til, at der nu blive stabilitet og fremdrift i vindkraftudbygningen igen.

Det har været kritiseret, at det nye energiforlig ikke har indeholdt tilstrækkelige tiltag, der skal sikre den indenlandske anvendelse af den stigende vindkraft til f.eks. opvarmning og transport. Vindenergi Danmark er enige i denne kritik og det politiske mål for de kommende år må derfor være at få ændret regler, så den vedvarende energi kan finde yderligere anvendelse.

Siden energiforliget har nyheder som stigende salg af varmepumper og fokus på mulighederne i elbiler vist, at der politisk nødvendigvis må komme yderligere tiltag. Næsten alle disse tiltag vil kunne forbedre markedsvilkårene for vindkraft.

Opsummerende kan man sige, at der fremadrettet er rigtig gode udsigter for vindkraft på markedsvilkår - nok de bedste nogensinde.

Jeg vil til sidst takke vore ansatte for en dygtig og engageret arbejdsindsats i et år, hvor der har været meget travlt.

Dernæst vil jeg takke bestyrelse og suppleanter for et godt samarbejde.

Som det fremgår af indkaldelsen er 4 medlemmer af bestyrelsen på valg. Alle har dog erklæret sig villige til at modtage genvalg.

Til slut vil jeg nævne, at der heller ikke i år udsendes referat til de enkelte andelshavere. Referatet vil i stedet blive offentliggjort på vor hjemmeside.